

## COACH & CAPITAL SÖKER NU ÄVEN MER ETABLERADE BOLAG

Coach & Capital (C&C) är ett venturebolag som förutom att tillföra kapital fokuserar på att mycket aktivt tillföra kompetens i våra Portföljbolag för att säkerställa en positiv utveckling. Förutom C&C's Styrelse, Management Team och Investerarare, är vår kader av potentiella Projektledare (Coacher) kärnan i vårt kompetensnätverk. C&C's huvudriktning är att investera i relativt unga tillväxtbolag i kommersialiseringsfasen där försäljning av färdigutvecklad produkt/mjukvara/system är initierad.

Vi utvidgar nu vår inriktning till att även utvärdera bolag som är mer etablerade på marknaden, eftersom i det förändrade marknadsläget fler bolag i den fasen har större behov av kombinationen coaching och kapital. Vi kommer därför att allokerar en del av vårt kapital för investeringar i mer etablerade bolag.

För att tydliggöra vad vi letar efter inom denna kategori så är följande punkter riktlinjer för våra investeringar:

- **Ledning:**  
Skall finnas befintlig, eller tänkt, ledning med bra struktur. Bolaget skall drivas av kompetent VD/entreprenör med vilja och förmåga att utveckla bolaget samt besitta säljförmåga *alternativt* det föreligger ett management-skifte där ny VD/entreprenör har tydlig agenda för att utveckla bolaget.  
⇒ Saknas VD/entreprenör kan C&C ta en aktiv roll för att rekrytera men investering är i sådant fall villkorad av att rekrytering av tillfredsställande kompetens är säkerställd.
- **Ekonomi:**  
Omsättning från några MSEK upp till ca 50 MSEK med stabil och lönsam historik.  
Bra bruttomarginaler eller tydlig plan för att förbättra.  
Attraktiv affärsmodell (existerande alt utvecklingsbar).
- **Produkter/mjukvara/system:**  
Bolaget äger egna produkter/mjukvaror/system dvs bolaget är ej ren underleverantör, legotillverkare e.d., ej heller återförsäljare, distributör eller motsvarande.  
Produkter/mjukvaror/system ska ha åtminstone viss uniktet och teknisk höjd samt besitta bra konkurrensposition.
- **Skalbarhet:**  
Stor totalmarknad, ej för snäv nischmarknad.  
Bra marknadsposition med möjligheter att expandera vidare i Sverige samt goda förutsättningar för stark ökning av internationell försäljning.
- **Övrigt:**  
Gärna strategiskt skifte eller förändringssituation där justerad affärsidé/affärsmodell/kunderbjudande eller motsvarande kan innebära större genombrott på marknad.

För de bolag som säljs i sin helhet så som ”generationskiftesbolag”, ”divestments”, ”disposals” mm där VD/entreprenör ej finns tillgänglig efter transaktion kan C&C även agera som en partner för ”management buyout/-in” (MBO/MBI), dvs det finns person/er som vill förvärva bolaget men som behöver en partner för utveckla bolaget och även assistans med att finansiera förvärvet.

För mer information kontakta Coach & Capital se eller se vår hemsida [www.coachandcapital.se](http://www.coachandcapital.se).

Management Team:	<b>Anders Norlin</b>	070-567 55 17	<a href="mailto:anders.norlin@coachandcapital.se">anders.norlin@coachandcapital.se</a>
	<b>Lennart Hagegård</b>	0730-320 390	<a href="mailto:lennart.hagegard@coachandcapital.se">lennart.hagegard@coachandcapital.se</a>
	<b>Anders Gezelius</b>	070-729 64 04	<a href="mailto:anders.gezelius@coachandcapital.se">anders.gezelius@coachandcapital.se</a>